

NOUS RECRUTONS UN BUSINESS DÉVELOPPEUR MOA VERTICALE CLIENT H/F.

LE CONCEPT

OSKAB est un acteur de l'aménagement intérieur (cuisine et salle de bains) accessible partout et pour tous. Nous offrons à l'ensemble de nos clients une alternative aux spécialistes et aux généralistes de l'aménagement intérieur en proposant une expérience unique, avec un large choix, et des prix accessibles. Nous lui redonnons le pouvoir, il décide «où il veut, quand il veut, comme il veut».

Nous souhaitons via notre approche Omnicanal sans couture (téléphone, magasin, web) et un interlocuteur dédié, redonner du plaisir à l'acte d'achat ! Une démarche originale, qui ressemble à un pari : celui de la qualité, du service et du prix, pour tous !

OSKAB c'est plus de 90 collaborateurs, une équipe jeune dynamique et investie dans un projet engageant ! Notre esprit collectif ainsi que notre envie d'apprendre nous permettent de performer sur notre marché.

LA MISSION :

Votre mission consiste à accompagner OSKAB dans l'amélioration de ses outils – process et méthodes. Vous êtes garant du bon déroulement et de la réalisation du projet visant à apporter un maximum de valeur aux utilisateurs (Exploitation, marketing, client...).

A ce titre, vous initialisez vos projets en tant que leader, vous conceptualisez de manière fonctionnelle et technique la solution. Vous êtes également leader sur la validation, la préparation et la mise en exploitation. En relation permanente avec les utilisateurs finaux vos missions sont les suivantes :

- Identification et définition des besoins via l'analyse bpm et le recueil, verbalisé ou non, des utilisateurs. Votre curiosité ainsi que votre sens de l'observation, vous permettront d'être force de proposition ! Vous établissez une cartographie des flux existants et des process métiers pour détecter les irritants et proposer des améliorations.

- Cadrage du projet : Des moyens humains et techniques VS l'ambition du projet – rédaction du cahier des charges (Co-traduction des spécificités fonctionnelles en spécificités techniques)

- Avec le ou les responsables applications, vous faites développer la ou les solutions techniques. Vous êtes leader sur l'avancée du projet.

- Co-qualification : phase de recettage et d'amélioration

- Mise en exploitation : vous informez et formez les utilisateurs. En ce sens, vous êtes responsable de la bonne utilisation des outils, du respect des process et des méthodes.

LE PROFIL :

En véritable Leader, vous êtes responsable de l'avancée. Vous disposez d'une expérience similaire, en tant que Responsable de domaine / consultant/ Product Owner MOA CRM / e-commerce. Vous connaissez le monde du retail et idéalement du e-commerce et vous avez une sensibilité forte pour l'analyse et les datas. En véritable Leader, vous êtes responsable de l'avancée de vos projets. Vous êtes reconnu pour vos compétences techniques et managériales en gestion de projet, votre autonomie, votre esprit synthétique. Votre connaissance et proximité «métier» seront un réel atout.

Vous êtes doté d'un esprit entrepreneurial fort ! Vous êtes curieux, synthétique et force de proposition ?

Le poste est fait pour vous !
CDI au sein de notre siège à Marcq-en-Barœul.

Votre tempérament de leader fait de vous une personne de challenge !

Envie de nous rejoindre ? À vos claviers !

Transmettez-nous rapidement votre candidature :
nterkmane@oskab.com

